



Accountmanager Vlaanderen – Thuasne Benelux

Parttime functie: 1 FTE (40 uur)

Werkgebied: Vlaanderen

Ben jij een geboren relatiebouwer met commerciële flair en een hart voor de zorg?

Bij Thuasne krijg je de kans om jouw talenten in te zetten bij een internationale marktleider in medische hulpmiddelen. Vanuit jouw rol als Accountmanager Vlaanderen bouw je sterke partnerships op met zorgprofessionals en zorgwinkels, terwijl je meewerkt aan innovatieve oplossingen die écht het verschil maken voor patiënten. Klaar om je carrière naar een hoger niveau te tillen?

Over Thuasne

Thuasne, opgericht in de 19e eeuw en inmiddels geleid door de zesde generatie van de familie, is een toonaangevende internationale speler in de medische hulpmiddelenbranche. Met meer dan 2.500 medewerkers wereldwijd ontwikkelt en levert Thuasne innovatieve oplossingen die patiënten en zorgprofessionals ondersteunen. In Vlaanderen bouwen wij verder aan onze sterke positie binnen orthopedie, flebologie en lymfologie.

Over Thuasne Benelux

Thuasne Benelux BV, gevestigd in Nijkerk, is een sterk groeiend bedrijf binnen de hulpmiddelenbranche. Voor onze activiteiten in Vlaanderen zijn wij op zoek naar een gedreven en enthousiaste Accountmanager met affiniteit voor zorgorganisaties en zorgwinkels.

Jouw rol

Als Accountmanager Vlaanderen ben je verantwoordelijk voor de promotie en verkoop van onze **Orthocare**-producten (orthesen) en **Compressie**-oplossingen (flebologie en lymfologie) bij zorgwinkels, bandagisten, groothandels, ziekenhuizen en voorschrijvers.

Je maakt deel uit van een dynamisch sales team binnen een groeiend medisch bedrijf en werkt actief mee aan onze ambitieuze groeidoelstellingen.

Kerntaken:

- Je draagt actief bij aan het realiseren van onze commerciële doelstellingen in een sterk veranderende markt.
- Je beheert en onderhoudt je eigen klantenportefeuille.
- Je bouwt duurzame relaties op met klanten en partners.
- Je geeft inhoudelijk advies en verzorgt producttrainingen.
- Je signaleert en benut nieuwe kansen in de markt.
- Je organiseert je werk efficiënt en rapporteert gestructureerd over je activiteiten.

Jouw profiel:

- Je beschikt over **minstens drie jaar relevante werkervaring** binnen een vergelijkbare functie of sector, bij voorkeur in de medische industrie.
- Kennis van de orthopedische sector in Vlaanderen (O&P's) en/of technische vaardigheden in orthopedie en/of lymfologie zijn een pluspunt.
- Sterke plannings-, organisatie- en communicatieve vaardigheden.
- Commerciële gedrevenheid en een winnaarsmentaliteit.
- Het vermogen om te overtuigen en te inspireren met een positieve instelling.
- Een actieve teamspeler, nieuwsgierig en onderzoekend.
- Taal: Nederlands als moedertaal; kennis van Frans en Engels is een troef.

Wij bieden

- Een uitdagende functie binnen een groeiend bedrijf, met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en ambitie.
- Een informele, open en collegiale werksfeer, waar service en klantgerichtheid centraal staan.
- Een marktconform salaris, aangevuld met een jaarincentive, groepsverzekering en een bedrijfswagen.

Interesse?

Herken jij jezelf in dit profiel en wil je deel uitmaken van ons succesverhaal?

Stuur dan je CV en motivatiebrief naar: benelux@thuasne.com

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.